
EVOLUTI
FERRAMENTA
POSTER 2025
L'ITALIA
DELL'EDILIZIA
OTTOBRE 2025
fischer
HybridPower.
Sicuro come l'acciaio,
pratico come il nylon.
Scopri di più su
www.fischer.it

Le aziende della ferramenta che conta
FERRAMENTA PORTALE

La sinergia tra meccanica e digitale segna un cambio di paradigma

Il cilindro si trasforma e integra tecnologie digitali senza rinunciare alla solidità meccanica. Sistemi ibridi, RFID e gestione via app portano flessibilità e controllo a edifici residenziali e commerciali. Il mercato evolve verso una sicurezza "a misura d'utente", dove standard certificati e tecnologie connesse contribuiscono ad alzare qualità e fiducia

Il settore dei cilindri di sicurezza ha attraversato una profonda fase di evoluzione tecnologica e strutturale, spinta dalla crescente necessità di proteggere abitazioni e ambienti professionali dalle più diffuse tecniche di effrazione, come bumping, picking e drilling. Secondo Transparency Market Research (2024), il mercato europeo dei cilindri di sicurezza, valutato in circa 877,8 milioni di dollari, si prepara a un decennio di espansione, con un tasso di crescita medio annuo stimato intorno al 5% fino al 2034. Un trend sostenuto dall'innovazione continua e dall'integrazione con tecnologie "smart". L'istituto evidenzia infatti che, sebbene i cilindri meccanici tradizionali mantengano ancora la quota prevalente, la crescita più dinamica riguarda i modelli digitali, dotati di accesso mobile, riconoscimento biometrico e connessione con sistemi IoT e smart home. Questo scenario di forte rinnovamento tecnologico trova conferma nelle testimonianze delle aziende protagoniste di questo speciale, alle quali abbiamo chiesto di raccontare le principali innovazioni introdotte negli ultimi anni. **Sarah Finardi**, Responsabile Sales and Marketing **Prefer** rivendica al settore il merito di aver "compiuto significativi passi avanti per contrastare le tecniche di effrazione più diffuse. Le innovazioni si sono concentrate soprattutto su Sistemi anti-bumping, Protezione anti-picking, resistenza al drilling: e Tecnologie a chiave cifrata complessa: sistemi con doppia o tripla fila di perni, elementi mobili interni o codifiche magnetiche aggiuntive, che complicano fortemente ogni tentativo di manipolazione. Queste soluzioni, integrate tra loro, contribuiscono ad alzare sensibilmente il livello di sicurezza, anche in cilindri di fascia media, rendendo più difficile l'effrazione e aumentando i tempi di intervento degli attaccanti".



***Assa Abloy** - La gamma di cilindri Champions Mottura offre soluzioni di alta sicurezza per porte blindate e serrature a cilindro europeo. Progettati e prodotti in Italia, garantiscono massima protezione contro effrazione, bumping, picking e duplicazione non autorizzata delle chiavi. Disponibili in diverse versioni, combinano tecnologia meccanica avanzata, materiali ad alta resistenza e chiavi brevettate. Ideali per uso residenziale e professionale.*

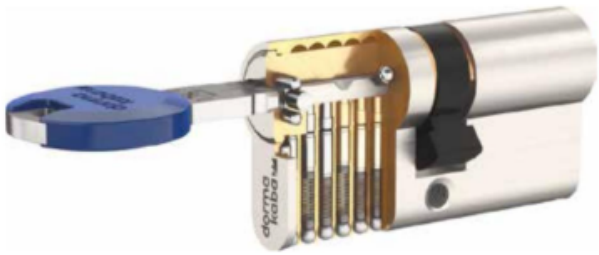
"Negli ultimi anni", afferma **Enrico Filippi**, Head of Product Marketing & Innovation **Assa Abloy Italia**, "Mottura ha introdotto importanti innovazioni nei cilindri Champions per contrastare le più diffuse tecniche di effrazione. Tra queste: perni sagomati, elementi mobili brevettati, controlli profilo laterali e superiori, spine anti-trapano, pre-tagli di rottura programmata anti-snap e chiavi a duplicazione protetta con carta di proprietà. Recentemente è stato introdotto un innovativo sistema anti picking, che blocca irreversibilmente il cilindro in caso di manipolazione, impedendo al malintenzionato l'ingresso". La spinta a innovare sta portando a una nuova generazione di cilindri meccanici, come si evince dalle dichiarazioni

Clicca qui

di **Nicola Bernini**, Product Marketing Manager **Dormakaba**: "Negli ultimi anni dormakaba ha sviluppato cilindri meccanici ad alta sicurezza come Expert Cross expert K95, progettati per resistere efficacemente a bumping, picking, drilling e all'uso di decoder come il "Topolino". Questi modelli integrano perni radiali multipli, scanalature brevettate e componenti attivi che impediscono la manipolazione e la duplicazione non autorizzata. La protezione è rafforzata da lamelle in acciaio e barre antispezzamento, mentre le certificazioni EN 1303 e i brevetti validi fino al 2043 garantiscono prestazioni elevate e una percezione di sicurezza riconosciuta dal mercato". Come sempre, quando si tratta di sicurezza, la spinta a innovare nasce dalla necessità di contrastare le tecniche utilizzate dai malviventi. È impegnata a garantire resistenza alle principali tecniche di effrazione come bumping, picking e drilling anche Moia. **Sergio Olivi**, General Manager **OMR** spiega che "negli ultimi anni ha introdotto importanti innovazioni. I cilindri sono oggi dotati di perni sagomati anti-bumping, spine e contropistoncini in acciaio temperato resistenti alla foratura e camme con rinforzo centrale per prevenire lo strappo. Alcuni modelli includono pre-taglio di indebolimento controllato che assicurano la rottura anticipata della parte esterna in caso di attacco, salvaguardando la sicurezza. Inoltre, le chiavi a duplica protetta (per i cilindri di alta sicurezza) e le tolleranze micrometriche aumentano la resistenza a manipolazioni e duplicazioni non autorizzate". Premesso che "molti cilindri utilizzano componenti che contrastano le tecniche di apertura forzata e non", **Aldo Casiraghi**, Titolare e Responsabile Tecnico **Sicur Gen** spiega che "i cilindri Medeco sono da sempre anti-bumping e da sempre offrono ottima resistenza alla foratura e al picking. Così come le tecniche di apertura si sono evolute, anche Medeco ha tenuto il passo per contrastare le nuove metodologie di apertura con destrezza. L'ultimo sistema M4 infatti, non solo offre ottima resistenza al picking, ma anche alla riproduzione fraudolenta delle chiavi con stampanti 3D".



Sergio Olivi, General Manager di OMR



***Dormakaba** - La nuova piattaforma di cilindri meccanici revy con chiave reversibile è disponibile in due versioni (revy 10 e 20) e offre fino a 5 milioni di combinazioni e protezione brevettuale fino al 2043. La chiave è robusta, facilmente inseribile e personalizzabile con clip colorate. Il sistema è ideale per ambienti residenziali e commerciali, grazie alla modularità e alla compatibilità con profili europei, camlock e lucchetti.*

Il punto sulla percezione del valore delle certificazioni

Le aziende intervistate concordano sul fatto che le certificazioni rappresentano oggi uno degli strumenti più concreti per qualificare i cilindri di sicurezza. In questo modo contribuiscono in modo importante a rafforzare la fiducia, la percezione di sicurezza e l'immagine di affidabilità del produttore. Non tutti i target di utilizzatori, però, dimostrano di riconoscerne pienamente il valore: mentre per installatori e professionisti sono parametro tecnico imprescindibile, il cliente finale tende spesso a privilegiare prezzo o marca. Pone l'accento su questo divario tra valore tecnico e percezione del mercato **Enrico Filippi** di **Assa Abloy Italia**. "Nel mercato dei cilindri a profilo europeo, le certificazioni di prodotto (come la EN 1303 o le classificazioni SKG, ICIM, VdS) hanno sicuramente un valore tecnico elevato, ma non sempre ricevono dal mercato il riconoscimento che meritano. Oggi, installatori e professionisti del settore comprendono bene l'importanza delle certificazioni, poiché rappresentano un indice oggettivo di qualità, durata e resistenza alle effrazioni. Tuttavia, il cliente finale tende spesso a basare la propria scelta su fattori più immediati - come il prezzo, il marchio o la raccomandazione del rivenditore - più che sui livelli di certificazione riportati. Le certificazioni", tiene a sottolineare Filippi, "restano comunque fondamentali per qualificare il prodotto: comunicano affidabilità, garantiscono il rispetto di standard europei e offrono una base tecnica su cui costruire fiducia. In termini di percezione della sicurezza, quindi, agiscono come un segnale di competenza e serietà del produttore, ma la loro efficacia dipende molto da quanto il valore della certificazione viene spiegato e valorizzato nella comunicazione al mercato". Rafforza il concetto, evidenziando la certificazione come garanzia di progettazione e durata **Sergio Olivi** di **OMR**: "Le certificazioni di prodotto stanno acquisendo un valore crescente nel mercato, ma non sempre ricevono l'attenzione che meritano. Moia ritiene che la certificazione sia un elemento essenziale per connotare il cilindro come prodotto di qualità: è la ga-

Clicca qui

FERRAMENTA

SPECIALE cilindri di sicurezza

OMR - I cilindri di sicurezza a profilo europeo Moia ospitano al centro una camma a norma DIN azionata da un rotore a 14 perni disposti su 3 file (7 attivi e 7 passivi), per oltre 2 milioni di combinazioni possibili. Il meccanismo frizionato consente l'apertura anche se la chiave è inserita dal lato opposto. Il rinforzo centrale e il pre-taglio di indebolimento controllato garantiscono un'elevata resistenza allo strappo e le spine in acciaio temperato e i perni anti-bumping protezione contro perforazione, usura e corrosione.



ranzia di una progettazione conforme a standard internazionali e di un controllo costante su prestazioni e durata". Lato utilizzatore, anche secondo Olivi "le certificazioni accrescono la percezione di sicurezza da parte del cliente finale e rappresentano un criterio distintivo per rivenditori e professionisti che desiderano offrire soluzioni affidabili e conformi alle normative europee".

Amplia la prospettiva, collegando certificazioni e brevetti ed EPD, **Nicola Bernini** di **Dormakaba**. "Le certificazioni rappresentano un elemento fondamentale per definire il cilindro come prodotto di qualità e per rafforzarne la percezione di sicurezza sul mercato. dormakaba investe costantemente nel rispetto di normative internazionali come EN 1303, DIN 18252 e VdS, che attestano la resistenza contro le principali tecniche di effrazione. Questi riconoscimenti, insieme alla validità dei brevetti fino al 2043 e alla disponibilità di dichiarazioni ambientali di prodotto (EPD), trasmettono fiducia ai clienti e confermano l'impegno dell'azienda verso l'eccellenza tecnica, la protezione dell'utente e la sostenibilità ambientale". Ai fini della comprensione del significato delle certificazioni, il ruolo del produttore è fondamentale. Ne è convinta **Sarah Finardi** di **Prefer**, che, dopo aver riferito che "secondo la nostra esperienza, il mercato oggi sempre di più attribuisce il giusto valore alle certificazioni, soprattutto nel segmento residenziale" nota che "dal nostro punto di vista, il compito del produttore non è solo quello di ottenere le certificazioni, ma anche di educare il mercato sul loro significato e sul valore aggiunto che rappresentano in termini di sicurezza reale". La lettura delle prospettive della valorizzazione delle certificazioni offerta da **Aldo Casiraghi** di **Sicur Gen** è ottimista: "anche il mercato italiano, finalmente, ha compreso l'importanza delle certificazioni di prodotto. Sia i clienti istituzionali che i clienti privati sono molto attenti ad utilizzare prodotti di qualità che rispondono a specifiche norme tecniche. La certificazione è importante e garantisce, senza lasciare spazio a interpretazioni, che il prodotto risponde a requisiti precisi di sicurezza, resistenza e durabilità previsti dagli standard. È, quindi, garanzia di qualità per l'utilizzatore finale che oggi è in grado di comprendere e confrontare ciò che il mercato offre".



Sarah Finardi, Responsabile Sales and Marketing di Prefer

Residenziale e commerciale, due mercati e un'unica sfida

La crescente diversificazione tra mercato residenziale e commerciale impone ai produttori di cilindri di sicurezza un approccio sempre più flessibile e tecnologicamente integrato. Nel residenziale prevalgono esigenze di semplicità, design e protezione anti-effrazione, spesso abbinate a funzioni smart e domotiche. Il settore commerciale, invece, richiede sistemi modulari e gerarchici, con controllo accessi e tracciabilità evoluta. Le aziende rispondono con soluzioni personalizzabili, capaci di coniugare meccanica di precisione e digitalizzazione, mantenendo elevati standard di sicurezza e qualità certificata. "Viviamo in un'epoca" è l'analisi proposta da **Aldo Casiraghi** di **Sicur Gen**, "nella quale la tecnologia è in continua trasformazione ed evoluzione, anche nell'ambito della sicurezza passiva. Pur avendo diverse esigenze, per ovvi motivi, sia il mercato commerciale che quello residenziale richiedono standard sempre più elevati e prodotti sempre più performanti. È compito dei produttori cercare di acconsentire le richieste del mercato, senza però compromettere la sicurezza, ma, appunto, mantenendo standard elevati".

Puntuale l'analisi delle differenze tra questi due segmenti di mercato offerta da **Sarah Finardi** di **Prefer**: "Il mercato residenziale e quello commerciale presentano esigenze profondamente differenti. Nel Residenziale l'utente finale cerca soluzioni sicure, ma anche

Clicca qui

LA SCHEDA

Medeco: sicurezza ai massimi livelli

Disponibile in diversi formati, profili e misure il cilindro Medeco M4 soddisfa i criteri di alta sicurezza e grazie ai nuovi elementi presenti garantisce livelli ancora più elevati di sicurezza e una maggiore flessibilità di utilizzo



Con oltre 50 anni di innovazione tecnologica applicata ai cilindri, Medeco offre il più alto livello di protezione contro la duplicazione non autorizzata delle chiavi, di resistenza agli attacchi fisici e di flessibilità nella gestione dei sistemi di chiusura.

Il cilindro **Medeco M4** soddisfa i criteri di alta sicurezza secondo gli **standard EN1303, UL 437**, ANSI/BHMA A156.30 e 156.5 Grado 1, per durabilità, sicurezza e resistenza all'apertura. **Medeco M4** rappresenta l'evoluzione dei precedenti cilindri meccanici e, ai particolari del meccanismo già presenti, si aggiungono nuovi elementi che ne aumentano la **sicurezza e la flessibilità** di uso.
Come nelle precedenti versioni, sono presenti tagli angolari e rotazione dei perni, una barra laterale e le protezioni antitrapano. A questi elementi si aggiungono 4 perni - 3 di codifica e 1 perno attivo - e un elemento mobile sulla chiave.

Sulla chiave è presente un elemento mobile che impedisce sia la realizzazione di chiavi con sistema a impressione, sia con l'utilizzo di stampanti 3D, garantendo una sicurezza senza eguali. **Medeco M4** è disponibile in diversi formati, profili e misure, anche con sistema modulare, per meglio adattarsi alle serrature presenti sul mercato e alle esigenze specifiche del cliente.

E' fornibile anche con profilo riservato e chiave personalizzata. Il cilindro M4 è si integra con il sistema Bilevel M4 per un livello di sicurezza ancora più alto.

Medeco M4 è coperto da **brevetto internazionale** chiave/cilindro che garantisce la protezione della duplicazione non autorizzata delle chiavi. I grezzi sono distribuiti esclusivamente ai **Centri Autorizzati** che possono duplicare solamente dietro presentazione della **Tessera di Proprietà.**





MAGGIOR INNOVAZIONE
La tecnologia utilizzata con **perno mobile** nella chiave e perno attivo nel cilindro, aumenta le caratteristiche di **sicurezza.**

MAGGIOR PROTEZIONE
I perni laterali di codifica e il perno attivo che azionano la barra laterale, impediscono alla chiave di ruotare fino a quando tutti gli elementi sono perfettamente allineati nella corretta posizione, **proteggendo contro bumping e picking.**

MAGGIORI COMBINAZIONI
Le codifiche dei perni laterali che si aggiungono alle angolazioni dei perni principali, consentono di espandere ulteriormente la capacità dei sistemi mastrati.

MAGGIOR SICUREZZA
Brevetto internazionale per la protezione delle chiavi contro duplicazioni non autorizzate. Specifici grezzi e macchine taglia chiavi sono necessari per la duplicazione delle chiavi M4, disponibili con diversi livelli di protezione a supporto di ogni esigenza.

Clicca qui

Le aziende della ferramenta che conta
FERRAMENTA PORTALE

SPECIALE cilindri di sicurezza

Enrico Filippi, Head of Product Marketing & Innovation Assa Abloy Italia



pratiche, esteticamente curate e con un buon rapporto qualità/prezzo. In questo ambito stanno crescendo le richieste di soluzioni smart (come cilindri elettronici o controllabili da app) integrate a sistemi domotici. Nel Commerciale e industriale, invece, si richiedono soluzioni più robuste, gestibili in sistemi complessi a chiave maestra (Master Key Systems), con controllo accessi, tracciabilità e possibilità di personalizzazione evolute. Per questo offriamo una vasta gamma di prodotti studiati per rispondere alle diverse esigenze del mercato". **Sergio Olivi**, General Manager **OMR** introduce il tema dell'adattabilità tecnica e progettuale alle diverse esigenze. "Il mercato residenziale" afferma, "richiede sempre più comodità d'uso, design compatto e gestione semplificata delle chiavi, mentre quello commerciale privilegia modularità, controllo degli accessi e resistenza agli attacchi meccanici. Moia risponde con una gamma differenziata: cilindri frizionati o con pomolo interno per uso domestico, e sistemi con gestione degli accessi gerarchica per applicazioni professionali, dove è necessario godere di più livelli di accesso. La flessibilità progettuale consente di adattare ogni prodotto alle diverse esigenze di sicurezza, manutenzione e controllo". Modularità, brevetti e integrazione smart. sono i cardini dell'approccio **Assa Abloy Italia** descritto da **Enrico Filippi** parlando di Mottura che, sottolinea, "risponde alla crescente diversificazione tra mercato residenziale e commerciale con un'offerta modulare e tecnologicamente avanzata, capace di adattarsi a esigenze di sicurezza, gestione e budget differenti. Per il settore residenziale, propone cilindri Champions con chiavi a duplicazione protetta, protezione anti-bumping e anti-picking, e versioni personalizzabili per serrature di porte blindate o infissi, garantendo al privato sicurezza e semplicità d'uso. Nel mercato commerciale, Mottura offre soluzioni a chiave maestra e sistemi modulari compatibili con il controllo accessi meccanico ed elettronico, permettendo la gestione gerarchica degli accessi in modo flessibile e sicuro. In entrambi i segmenti, l'approccio Mottura unisce innovazione meccanica, qualità certificata e protezione brevettata, assicurando prestazioni elevate e un reale valore percepito dal mercato. Stiamo inoltre completando ed estendendo la nostra offerta digitale, con l'ecosistema bTechnology, per offrire soluzioni d'accesso smart per il mercato residenziale evoluto e quello commerciale , volte a mantenere inalterati i livelli di sicurezza che ci hanno contraddistinto, migliorando l'esperienza utente elevandone i livelli di comfort". Si focalizza sull'interoperabilità e sulla compatibilità con standard internazionali **Nicola Bernini**, spiegando che "**dormakaba** risponde alle esigenze sempre più diversificate dei mercati residenziale e commerciale con soluzioni modulari e flessibili, capaci di adattarsi a contesti d'uso differenti. I cilindri meccanici e meccatronici offrono vari livelli di protezione, design e funzionalità, con opzioni personalizzabili per ambienti privati e professionali. La compatibilità con profili europei, ovali e ANSI, unita alla disponibilità di versioni antipanico, wireless e smart, consente di soddisfare le richieste di sicurezza, estetica e praticità di entrambi i segmenti".



Prefer- *Il cilindro di sicurezza radiale e modulare con elemento mappato mobile Aigard+ si caratterizza per il sistema di cifratura su 6 assi radiali con 28 perni in acciaio inox, la barra di collegamento in acciaio inox e l'elemento mobile mappato della chiave. Duplicazione delle chiavi protetta, dietro presentazione della tessera di proprietà presso punti vendita autorizzati. Tessera di proprietà con codice indiretto (diverso dal codice riportato sulla chiave).*

Clicca qui

Il futuro del cilindro di sicurezza è la coesistenza di meccanica e digitale

Tutti gli intervistati concordano nel ritenere che i cilindri meccanici continueranno ad essere apprezzati per la loro affidabilità e semplicità. Al contempo però crescerà la diffusione dei sistemi ibridi e meccatronici, capaci di integrare robustezza e controllo elettronico. RFID, gestione remota, tracciabilità e programmazione wireless. **Enrico Filippi**, Head of Product Marketing & Innovation **Assa Abloy Italia** ritiene che "il cilindro di sicurezza vivrà una fase di integrazione tecnologica più che di sostituzione. La soluzione meccanica tradizionale continuerà a essere dominante, grazie alla sua affidabilità, semplicità d'uso e convenienza, ma crescerà in parallelo la diffusione di sistemi ibridi e smart, capaci di coniugare la robustezza meccanica con la gestione elettronica degli accessi. Il futuro sarà quindi caratterizzato da convivenza e complementarità: la meccanica resterà il cuore della sicurezza fisica, mentre l'elettronica aggiungerà intelligenza, controllo e connettività, rispondendo alle nuove esigenze di comodità e digitalizzazione". Anche **Sergio Olivi**, General Manager **OMR** ritiene che "il futuro del settore sarà segnato da una crescente integrazione tra meccanica e tecnologia smart. Tuttavia, la soluzione meccanica tradizionale continuerà a mantenere un ruolo centrale, grazie alla sua affidabilità e indipendenza da fonti di alimentazione. MOIA prevede un'espansione dei sistemi ibridi, dove il cilindro meccanico resterà il cuore del dispositivo, affiancato da componenti elettroniche per il monitoraggio, la tracciabilità e la gestione remota degli accessi. L'obiettivo sarà coniugare la solidità della meccanica con la flessibilità del digitale, offrendo così sicurezza evoluta ma sempre tangibile". Già oggi, come ci ricorda **Nicola Bernini**, Product Marketing Manager **Dormakaba**, sono presenti sul mercato esempi concreti di soluzioni ibride. "Il futuro del cilindro di sicurezza si muove verso una crescente diffusione di soluzioni ibride e smart, capaci di integrare la robustezza della meccanica tradizionale con l'intelligenza dell'elettronica", riconosce prima di ricordare che "dormakaba ha già sviluppato cilindri meccatronici che combinano chiavi fisiche con chip RFID, offrendo doppia sicurezza e flessibilità nella gestione degli accessi. Questi sistemi permettono la programmazione wireless, il blocco immediato delle chiavi smarrite e l'adattabilità a impianti esistenti. La tendenza è chiara: la meccanica resta centrale, ma sarà sempre più affiancata da tecnologie digitali". **Sarah Finardi**, Responsabile Sales and Marketing **Prefer** è convinta che "la soluzione meccanica tradizionale continuerà ad avere un ruolo fondamentale, soprattutto per la sua affidabilità, economicità e semplicità di gestione. Tuttavia, il futuro è chiaramente orientato verso soluzioni ibride e smart. Prevediamo una crescente integrazione tra meccanica ed elettronica; la sfida sarà quella di offrire sistemi smart con lo stesso livello di robustezza e resistenza dei cilindri meccanici certificati, ma con la flessibilità richiesta dal mondo digitale". Fa il punto sulle opportunità e criticità dell'evoluzione ibrida, tra costi, vulnerabilità e necessità di educare il mercato **Aldo Casiraghi,** Titolare e Responsabile Tecnico **Sicur Gen**. A suo dire "le due soluzioni manterranno ancora per qualche anno lo stesso passo, con una prevalente evoluzione verso sistemi ibridi. I sistemi meccatronici e le smart lock offrono sicuramente benefici come la possibilità di controllo remoto, la gestione degli accessi, o l'integrazione con sistemi domotici, ma hanno anche dei contro come i costi normalmente più elevati, la necessità di alimentazione, eventuali problemi di vulnerabilità. Inoltre il mercato italiano deve essere educato all'utilizzo di chiusure elettroniche, molto diffuse in molti paesi europei".



***SicurGen** - Medeco M4 è l'evoluzione dei precedenti cilindri meccanici. Ai tagli angolari e rotazione dei perni, alla barra laterale e alle protezioni antitrapano, si aggiungono 4 perni e un elemento mobile sulla chiave. Soddisfa i criteri di alta sicurezza secondo gli standard EN1303 per durabilità, sicurezza e resistenza all'apertura ed è coperto da brevetto internazionale. Disponibile in diversi formati, profili e misure, anche con sistema modulare ed è fornibile anche con profilo riservato e chiave personalizzata.*



Nicola Bernini, Product Marketing Manager Dormakaba

Clicca qui